

KAMPAANIA
KÕIGILE SUPERVIISORITELE

Herbalife[®]

SUVINE
KUUMUS



KAKS KVALIFIKATSIOONILAINET

Herbalife[®]

baasmaht

MÄRTS — APRILL — MAI

1. laine

JUUNI — JUULI — AUGUST

2. laine

JUULI — AUGUST — SEPTEMBER



KUIDAS ARVESTATAKSE BAASMAHTU*

Herbalife[®]

? Baasmaht on teie isiklik starditase. See arvestatakse märtsi, aprilli ja mai keskmise kuu mahuna, aga see ei tohi olla vähem kui 1000 kogumahupunkti (TVP)*.

ARVUTAMISE VALEM

(Märts + Aprill + Mai) ÷ 3 = Baasmaht

Näide: (1000 + 2000 + 3000) ÷ 3 = 2000 punkti*

Juhul, kui teie keskmine maht on vähem kui 1000 punkti, on teie baas siiski 1000 TVP punkti.

*kogumahupunktid (TVP)



KVALIFIKATSIOON

Herbalife[®]

Sõltuvalt teie baasmahust kehtivad erinevad tingimused.
Määrake kindlaks oma kategooria ja koostage plaan!

baasmaht	1. kuu	2. kuu	3. kuu
1000–4999,99 →	+ mitte vähem kui 500 TVP baasis ja 5 uut klienti KAK-s	+ mitte vähem kui 1000 TVP baasis ja 5 uut klienti KAK-s	+ mitte vähem kui 1500 TVP baasis ja 5 uut klienti KAK-s
5000–5999,99 →	+ mitte vähem kui 5500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 5500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 5500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s
6000–6999,99 →	+ mitte vähem kui 6500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 6500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 6500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s
7000+ →	+ mitte vähem kui 7500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 7500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 7500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s

KVALIFIKATSIOONIDE NÄITED

baas
2 000



juuni	juuli	august
+500	+1000	+1500
mitte vähem kui 2500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 3000 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 3500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s

baas
0 – 999,99
= 1 000



juuli	august	september
+500	+1000	+1500
mitte vähem kui 1500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 2000 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 2500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s

baas
5 300



juuni	juuli	august
mitte vähem kui 5500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 5500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s	mitte vähem kui 5500 TVP ja 5 uut klienti KAK-s



AUHIND

TOOTEVAUTŠER

180 eurot

SUVINE

KUUMUS

Herbalife 

AEG TEGUTSEDA!

Herbalife[®]

Kampaania "SUVINE KUUMUS" on teie võimalus näidata tulemusi, kasvada ja saada väljateenitud auhind. Reeglid on selged, eesmärgid saavutatavad ja auhinnad reaalsed.

1 ARVUTAGE BAASMAHT

Võtke märtsi-aprilli-mai keskmine – see on teie lähtepunkt.

2 VALIGE LAINE

1. laine (juuni–august) või 2. laine (juuli–september)

3 TÄITKE IGAKUISED TINGIMUSED

Kogumahupunktide nõuded +
5 uut klienti igas kuu KAK-s

4 SAAGE TOOTEVAUTŠER



Reeglid ja tingimused

Herbalife[®]

- Kampania on avatud üksnes Superviisoritele, kelle registreerimise riik on Euraasia turu regioonis. Superviisori staatus on omandatud hiljemalt 1. juulil 2026;
- Superviisorid (staatus omandatud alates 1. juulist 2026) saavad osaleda ainult teises laines: juuli 2026 – september 2026
- Kvalifikatsiooniperioodid: juuni 2026 – august 2026 või juuli 2026 – september 2026
- Kvalifitseerumisel lähevad arvesse kogumahupunktid (TVP)
- Baasperiod: keskmine kuu maht ajavahemikus märts 2026 – mai 2026. Juhul, kui keskmine maht on vähem kui 1000 punkti, siis on minimaalne baas ikkagi 1000 punkti.
- Kvalifikatsiooniperiood: sõltuvalt baasmahust kehtivad erinevad tingimused:
 - Kui baasmaht on vahemikus **1000 kuni 4999,99 kogumahupunkti (TVP)**, siis peab sõltumatu partner esimesel kuul suurendama baasmahtu mitte vähem kui **500 kogumahupunkti**, lisaks registreerima **5 uut klienti**, teises kuus – suurendama vähemalt **1000 punkti** ja lisaks **5 uut klienti**, kolmandas kuus – suurendama vähemalt **1500 punkti** ja lisaks **5 uut klienti**
 - Kui baasmaht on vahemikus **5000 kuni 5999,99 kogumahupunkti (TVP)**, siis peab sõltumatu partner igas kuus 3-l järjestikusel kuul koguma **5500 kogumahupunkti** ja registreerima **5 uut klienti**
 - Kui baasmaht on vahemikus **6000 kuni 6999,99 kogumahupunkti (TVP)**, siis peab sõltumatu partner igas kuus 3-l järjestikusel kuul koguma **6500 kogumahupunkti** ja registreerima **5 uut klienti**
 - Kui baasmaht on **7000 kogumahupunkti (TVP) või rohkem**, siis peab sõltumatu partner igas kuus 3-l järjestikusel kuul koguma **7500 kogumahupunkti** ja registreerima **5 uut klienti**
- Kliendid peab igas kuus kolmel järjestikusel kvalifikatsiooniperioodi kuul registreerima Klubide arengukava veebilehel www.prk.herbalife.lv – minimaalselt 5 uut klienti igas kuus. Eelmise kuu andmete registreerimine veebilehel on avatud 1. kuni 10. kuupäevani
- Kampania auhind – tootevautšer väärtuses 180 eurot
- Tootevautšerid määratakse lepingu registreerimise riigi valuutas. Tootevautšeri realiseerimise tähtaeg on 30.11.2026. Vautšer on saadaval järgmisel kuul peale kvalifikatsiooni täitmist. Kasutamata vautšerid tühistatakse.
- Kampanias on võimalik osaleda ja saada auhind ainult üks kord.
- Sõltumatutel partneritel ei tohi olla eetilisi rikkumisi. Kvalifikatsioon võidakse tühistada või muuta seoses mittevastavusega Herbalife sõltumatute partnerite käitumisreeglitele, mille on toime pannud sõltumatu partner või tema alliini organisatsioon ja mis mõjutab kvalifikatsiooni. Sõltumatud partnerid vastutavad isiklikult mis tahes maksude tasumise eest, mis on seotud kampania raames saadud väljamaksete või preemiatega (Äri korraldamise reeglid, reegel Vastavus kehtivatele õigusaktidele ja määrustele)



KAMPAANIA
KÕIGILE SUPERVIISORITELE

Herbalife[®]

SUVINE
KUUMUS

