

Atzinības programma
biznesa veidotājiem

Premjerlīga

Herbalife[®]



Promotion nosacījumi "Herbalife Premjerlīga"



Kurš var piedalīties Promotion "Herbalife Premjerlīga"?

Promotion atvērta **VISIEM** Herbalife neatkarīgajiem partneriem, neatkarīgi no esošā līmeņa Mārketinga plānā.

Kas jā dara?

1. Pieņemiet stingru lēmumu iesaistīties Herbalife Premjerlīgā un apstipriniet savu piekrišanu tīmekļa vietnē myHerbalife.com, spiežot uz pogas "ES PIEDALOS"



2. Attīstiet savu Organizāciju!

- **Piereģistrējiet 10 jaunus** Neatkarīgos partnerus jūsu pirmajā paaudzē 2024. gadā.
- Katram no viņiem **jāuzkrāj summāri 250 vai vairāk Kopējā Apjoma punkti*** Līguma parakstīšanas mēnesī un tam sekojošā mēnesī.
- **2 jauniem Neatkarīgajiem partneriem** jūsu pirmajā paaudzē 2024. gada laikā nepieciešams kvalificēties Supervisor statusam.

* 250 Apjoma punkti (VP) var būt jebkura Personīgi iegādātā Apjoma (PPV) un Priviliģētā klienta Apjoma kombinācija, ko personīgi reģistrējis jaunais neatkarīgais partneris (Mana Priviliģētā klienta Apjoms – MPCV). (ASV un ASV teritorijām 250 VP ir jābūt Dokumentētam Apjomam. Dokumentētais Apjoms no patēriņa Veselīga dzīvesveida klubā netiek ieskaitīts.)

Ekskluzīvs apmācību cikls Herbalife Premjerlīgas dalībniekiem



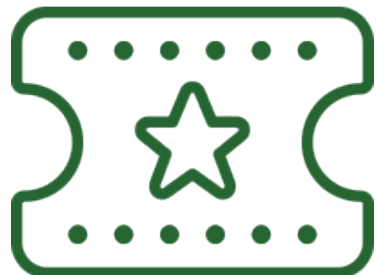
Programmas dalībnieki saņem ekskluzīvu piekļuvi līdera prasmju attīstīšanas apmācību ciklam ar Eriku Voriju (vairāk nekā 10 000 ASV dolāru vērtībā), kā arī piekļuvi grupas tērzētavai ar Eriku Voriju.

Par Eriku Voriju

Savas veiksmīgās karjeras laikā tiešās tirdzniecības biznesā Eriks Vorijis ir izveidojis organizācijas ar vairāk nekā 500 000 izplatītāju vairāk nekā 60 valstīs. 2009. gadā, iedvesmojoties no tā, ko viņa dzīvē jau bija ienesis tiešās tirdzniecības business, Eriks, būdams viens no līderiem, pieņēma lēmumu pārtraukt savu izplatītāja darbību. Šobrīd viņš ir ne tikai vispieprasītākais lektors, bet arī treneris, kurš ieguvis lielu uzticību un uzmanību tiešās tirdzniecības pasaulē. Eriks ir starptautiskā bestsellera "Kļūsti par profesionāli: 7 soļi, lai kļūtu par profesionāli tīkla mārketingā" (*"Go Pro: 7 Steps to Becoming a Network Marketing Professional" by Eric Worre*) autors, kas ir pārdots miljonos eksemplāru un tulkots daudzās valodās. Viņš vada vienas no veiksmīgākajām un ietekmīgākajām apmācībām un pasākumiem tiešās tirdzniecības kopienai.

Dāvanas un balvas

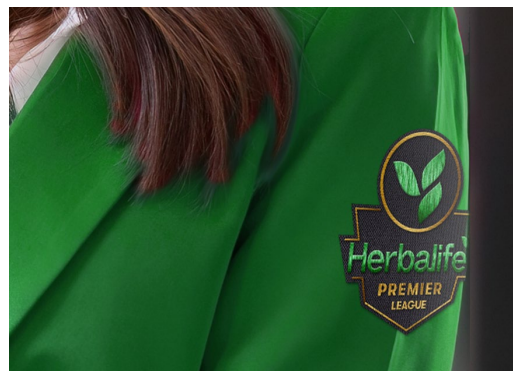
Ekskluzīvi tikai Herbalife Premjerlīgas dalībniekiem



Divas bezmaksas biļetes uz reģionālo Extravaganza.



- 6 unikālu Herbalife Premjerlīgas uzšuvju komplekts.
- Īpašs dāvanu komplekts.



VIP reģistrācija un VIP zona korporatīvajos pasākumos.

* Dāvanu attēls var atšķirties no oriģināla.



Sāciet savu kvalifikāciju šodien un saņemiet divas reizes vairāk dāvanu!

JANVĀRIS	FEBRUĀRIS	MARTS	APRĪLIS	MAIJS	JŪNIJS	JŪLIJS	AUGUSTS	SEPTEMBRIS	OKTOBRIS	NOVEMBRIS	DECEMBRIS	2025	
2024													
Kvalifikācijas izpilde (10 NP + 2 Supervisor)								Dāvanas un atzinība par 2024. gadu				Dāvanas un atzinība par 2025. gadu	
Kvalifikācijas izpilde (10 NP + 2 Supervisor)												Dāvanas un atzinība par 2025. gadu	

Jo ātrāk pabeigsiet kvalifikāciju,
jo ilgāk* saņemsiet dāvanas!

*Kompānija patur tiesības mainīt Promotion nosacījumus un apbalvošanas kārtību neparedzētu izmaiņu gadījumā. Kvalifikācija var tikt anulēta vai pārskatīta saistībā ar neatbilstībām Herbalife neatkarīgo partneru Uzvedības noteikumiem, kas konstatētas neatkarīgajam partnerim vai zemāk esošai organizācijai, kas ietekmē kvalifikāciju. Neatkarīgie partneri ir personīgi atbildīgi par visu nodokļu samaksu saistībā ar saņemtajām izmaksām un dāvanām Promotion ietvaros (Neatkarīgo partneru Uzvedības noteikumi, Not. 8G).

Jautājumi un atbildes



Kādi ir detalizēti zemāk esošo neatkarīgo partneru kvalifikācijas nosacījumi?

Jauns neatkarīgais partneris

- 2024. gadā jums personīgi jāreģistrē 10 jauni neatkarīgie partneri (pirmajā paaudzē).
- 2023. gada decembris un 2025. gada janvāris netiks ņemti vērā.
- Priviliģētais klients, kurš pārgājis neatkarīgā partnera statusā, var tikt ieskaitīts ar nosacījumu, ka 2024. gadā viņš nebija neatkarīgais partneris, kurš pārgāja uz Priviliģētā klienta statusu un pēc tam atgriezās atpakaļ.
- Tiks ieskaitīts ikviens neatkarīgais partneris vai Priviliģētais klients, kas atgriezies 2024. gadā un uzkrājis 250 Apjoma punktus.
- Līguma parakstīšanas mēnesī un nākamajā mēnesī kopā jāuzkrāj 250 Apjoma punkti. Piemēram, ja jauns NP Līgumu parakstīja 15.aprīlī, laikā no 2024.gada 15.aprīļa līdz 31.maijam summāri jāuzkrāj 250 Apjoma punkti.
- 250 Apjoma punkti (VP) var būt jebkura Personīgi iegādātā Apjoma (PPV) un Priviliģētā klienta Apjoma kombinācija, ko personīgi reģistrējis jaunais neatkarīgais partneris (Mana Priviliģētā klienta Apjoms – MPCV). (ASV un ASV teritorijām 250 VP ir jābūt Dokumentētam Apjomam. Dokumentētais Apjoms no patēriņa Veselīga dzīvesveida klubā netiek ieskaitīts.)

Jauns Supervisor

- Diviem (2) jaunajiem Supervisor ir jābūt pirmajā paaudzē, un kvalifikācijas datumam jābūt laika posmā no 2024. gada 1. februāra līdz 2025. gada 1. janvārim.
- Diviem (2) jaunajiem Supervisor nav obligāti jābūt vienam no 10 jaunajiem neatkarīgajiem partneriem. Tiks ieskaitīts ikviens esošais neatkarīgais partneris, kurš ir kvalificējies kā Supervisor jūsu pirmajā paaudzē.
- Tiks ņemts vērā Supervisor, kurš nav izpildījis Rekvalifikācijas nosacījumus un atkārtoti kvalificējies 2024. gadā.

Jautājumi un atbildes



- **Ja neatkarīgais partneris parakstījis Līgumu 2024. gada janvārī vai februārī, vai viņš var uzkrāt 250 Apjoma punktus 2024. gada martā un aprīlī?**

Jā, NP ar Līguma parakstīšanas datumu 2024. gada janvārī un februārī var uzkrāt summāri 250 PPV laika posmā no Līguma parakstīšanas dienas līdz 2024. gada 30. aprīlim.

- **Ja neatkarīgais partneris parakstījis Līgumu dubultā mēneša dienā un veica pirmo pasūtījumu par iepriekšējo mēnesi, vai tas tiks ieskaitīts?**

Nē. Piemēram, ja NP parakstīja Līgumu 1. aprīlī un izvietoja 250 Apjoma punktus par marta mēnesi, tie netiks ieskaitīti Promotion.

- **Ja neatkarīgais partneris pārgājis PK statusā pēc 250 Apjoma punktu uzkrāšanas, vai tas tiks ieskaitīts?**

Jā.

- **No kādām valstīm var būt mani zemāk esošie neatkarīgie partneri?**

No visām valstīm, kurās Kompānija Herbalife ir oficiāli pārstāvēta.

- **Vai neatkarīgo partneri var uzskatīt par jaunu pēc tam, kad viņš atjaunojis savu statusu neatkrīgo partneru atgriešanas akcijā?**

Jā, ja NP atjaunojis savu statusu 2024. gadā un pirmajos 2 mēnešos pēc atjaunošanas ir uzkrājis 250 PPV, tas tiks ieskaitīts.

- **Vai tiks ieskaitīts Supervisor, kurš sākotnēji neizpildīja rekvalifikācijas prasības, bet vēlāk rekvalificējās un atjaunoja statusu?**

Jā, ja šis NP 2024. gada laikā kvalificēsies Supervisor statusam.

- **Vai tiks ieskaitīts jaunais Supervisor, kas parādījies mana jaunā Supervisor pirmajā paaudzē?**

Nē, abiem Supervisor ir jābūt jūsu pirmajā paaudzē.

Jautājumi un atbildes



- **Ja mani zemāk esošie neatkarīgie partneri pārtrauks sadarbību ar Herbalife 2024. gada laikā, vai tas ietekmēs manu kvalifikāciju Promotion ietvaros?**

Nē, jūsu kvalifikācija nemainīsies.

- **Ja jauns Supervisor pārņāks pie manis no manas otrās paaudzes, vai viņš tiks ieskaitīts?**

Nē. Jaunajiem Supervisor jau no paša sākuma ir jābūt jūsu pirmajā paaudzē.

- **Kā sākt kvalifikāciju uz Promotion?**

Lai piedalītos, jums jāapstiprina sava dalība tīmekļa vietnē MyHerbalife.com, noklikšķinot uz pogas "Es piedalos". Pēc pogas nospiešanas papildu apstiprinājums nav paredzēts. Varat noklikšķināt uz pogas jebkurā laikā 2024. gadā pirms vai pēc citu Promotion prasību izpildes. Piemēram, ja jūsu jaunie NP un Supervisor parādīsies pirms 2024. gada jūnija, bet jūs noklikšķināsiet uz pogas "Es piedalos" 2024. gada novembrī, jūsu kvalifikācija tiks ieskaitīta 2024. gada novembrī.

- **Kā es saņemšu apstiprinājumu par kvalifikācijas prasību izpildi uz Promotion?**

Jūs varēsiet izsekot savam progresam paši, izmantojot promo-sekotāju tīmekļa vietnē MyHerbalife.com. Turklāt jūs saņemsiet apsveikuma vēstuli e-pastā.

- **Kad man ir jāpabeidz kvalifikācija uz Promotion, lai saņemtu bezmaksas biļetes uz Extravaganza 2024 un 2025?**

Ja tiks izpildīti visi Promotion nosacījumi līdz 2024. gada augustam ieskaitot (statusa piešķiršanas datums jaunajiem Supervisor ir ne vēlāk kā 2024. gada 1. septembris), jūs saņemsiet 4 bezmaksas biļetes uz reģionālo Extravaganza: 2 biļetes uz 2024. gada pasākumu un 2 biļetes uz 2025. gada pasākumu. Turklāt jums pavērsies iespēja saņemt citas balvas atlikušajā 2024. gadā un visā 2025. gadā.

- **Kurš kopā ar mani var apmeklēt Extravaganza ar otru biļeti?**

Jūsu pavadonis var būt jūsu dzīvesbiedrs vai jebkura cita persona, kas nav Herbalife NP vai PK.

Jautājumi un atbildes



- **Vai es varu izvēlēties, uz kuru Extravaganza vēlos doties ar bezmaksas biļetēm?**

Jūs varat izvēlēties pasākumu no jebkura reģiona, taču visas bezmaksas biļetes ir jāizmanto tikai šim pasākumam, un jūsu kvalifikācijai uz Promotion ir jābūt pilnībā pabeigtai 1 mēnesi pirms pasākuma.

- **Kā es saņemšu bezmaksas biļetes?**

Jums ir pilnībā jākvalificējas pasākumam un pašam jāiegādājas biļetes. Tiklīdz jūs būsiet kvalificējušies uz Promotion, Kompānija atmaksās jums biļešu izmaksas.

- **Ja es nevaru apmeklēt Extravaganza, vai es varu saglabāt savas biļetes citam nākotnes datumam vai nodot tās citam NP?**

Nē, biļetes nevar nodot citai personai vai izmantot vēlāk.

- **Kad un kā es varu saņemt uzšuvju komplektu un ipašo dāvanu komplektu?**

Informācija būs pieejama vēlāk, sekojiet līdzī jaunumiem no Kompānijas.

- **Kā es varu atrast saiti, lai pievienotos apmācībām ar Eriku Voriju?**

Informācija par katru atsevišķu apmācību cikla konferences zvanu nāk no Kompānijas. Sekojiet jaunumiem Telegram tērzētavā un e-pastā.

- **Vai es varu uzaicināt savu Organizāciju piedalīties apmācībās ar Eriku Voriju?**

Apmācību cikls ietver pasākumus, kas atvērti visiem neatkarīgajiem partneriem. Uz šīm apmācībām jūs varat aicināt savu Organizāciju.

Atzinības programma
biznesa veidotājiem

Premjerlīga

Herbalife[®]

