

**PROMOTION**  
VISIEM SUPERVISOR

Herbalife 

**VASARAS**  
**TVEICE**



# DIVI KVALIFIKĀCIJAS VIĻŅI

Herbalife<sup>®</sup>

## Bāzes apjoms

MARTS — APRĪLIS — MAIJS

## 1. vilnis

JŪNIJS — JŪLIJS — AUGUSTS

## 2. vilnis

JŪLIJS — AUGUSTS — SEPTEMBRIS



# KĀ TIEK APRĒĶINĀTS BĀZES APJOMS\*

Herbalife<sup>®</sup>

**?** Bāzes apjoms — tas ir jūsu starta līmenis. Tas tiek aprēķināts kā **vidējais mēneša apjoms par martu, aprīli un maiju**, bet nevar būt mazāks kā **1000 Kopējā Apjoma punkti (TVP)**.

## APRĒĶINA FORMULA

**(marts + aprīlis + maijs) ÷ 3 = Bāzes apjoms**

**Piemērs: (1000 + 2000 + 3000) ÷ 3 = 2000 punkti\***

Ja jūsu vidējais apjoms ir mazāks nekā 1 000 punkti — jūsu bāze vienlīdz veidos **1000 TVP punktus**.

\*Kopējā Apjoma punkti (TVP).



# KVALIFIKĀCIJA

Herbalife<sup>®</sup>

Atkarībā no jūsu Bāzes apjoma tiek piemēroti atšķirīgi nosacījumi. Nosakiet savu kategoriju un veidojiet plānu!

Bāzes apjoms		1. mēnesis	2. mēnesis	3. mēnesis
1000–4999.99	➔	+ ne mazāk kā 500 TVP punkti pie bāzes un 5 jauni klienti KAP	+ ne mazāk kā 1000 TVP punkti pie bāzes un 5 jauni klienti KAP	+ ne mazāk kā 1500 TVP punkti pie bāzes un 5 jauni klienti KAP
5000–5999.99	➔	ne mazāk kā 5500 TVP un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā 5500 TVP un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā 5500 TVP un 5 jauni klienti KAP
6000–6999.99	➔	ne mazāk kā 6500 TVP un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā 6500 TVP un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā 6500 TVP un 5 jauni klienti KAP
7000+	➔	ne mazāk kā 7500 TVP un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā 7500 TVP un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā 7500 TVP un 5 jauni klienti KAP

# KVALIFIKĀCIJAS PIEMĒRI

<b>bāze</b>	<b>JŪNIJS</b>	<b>JŪLIJS</b>	<b>AUGUSTS</b>
2 000	ne mazāk kā <sup>+500</sup> 2500 TVP* un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā <sup>+1000</sup> 3000 TVP* un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā <sup>+1500</sup> 3500 TVP* un 5 jauni klienti KAP
<b>bāze</b>	<b>JŪLIJS</b>	<b>AUGUSTS</b>	<b>SEPTEMBRIS</b>
0 - 999.99 = 1 000	ne mazāk kā <sup>+500</sup> 1500 TVP* un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā <sup>+1000</sup> 2000 TVP* un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā <sup>+1500</sup> 2500 TVP* un 5 jauni klienti KAP
<b>bāze</b>	<b>JŪNIJS</b>	<b>JŪLIJS</b>	<b>AUGUSTS</b>
5 300	ne mazāk kā 5500 TVP* un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā 5500 TVP* un 5 jauni klienti KAP	ne mazāk kā 5500 TVP* un 5 jauni klienti KAP



# BALVA

KUPONS PRODUKTA IEGĀDEI  
**180** eiro apmērā

Herbalife 

# VASARAS TVEICE

# LAIKS RĪKOTIES!

Herbalife<sup>®</sup>

Promotion «VASARAS TVEICE» – jūsu iespēja parādīt rezultātu, augt un saņemt pelnītu balvu. Noteikumi ir skaidri, mērķi sasniedzami, un balva reāla.

## 1 APRĒĶINIET BĀZES APJOMU

Nemiet video rādītāju par martu-aprīli-maiju – tas ir jūsu atskaites punkts.

## 2 IZVĒLIETIES VILNI

1. vilnis (jūnijs – augusts) vai 2. vilnis (jūlijs – septembris)

## 3 IZPILDIET NOSACĪJUMUS KATRU MĒNESI

Kopējā Apjoma punktu prasības +  
5 jauni klienti katru mēnesi KAP

## 4 SAŅEMIET KUPONU PRODUKTA IEGĀDEI



# NOTEIKUMI UN NOSACĪJUMI



- Promotion atvērts tikai Supervisor, kuru Liguma reģistrācijas valsts ir no Eirāzijas tirgus reģiona. Supervisor statuss piešķirts ne vēlāk kā 2026. gada 1. jūlijā;
- Supervisor (statuss piešķirts no 2026. gada 1. jūlija) var piedalīties tikai otrajā vilni: 2026. gada jūlijs – septembris;
- Kvalifikācijas periods: 2026. gada jūnijs – augusts vai 2026. gada jūlijs – septembris;
- Kvalifikācijai tiek ņemti vērā Kopējā Apjoma punkti (TVP);
- Bāzes Apjoms: vidējais mēneša apjoms par periodu no 2026. gada marta līdz maijam. Turklāt, ja vidējais apjoms ir mazāks par 1000 punktiem, minimālā bāze vienlga saglabājas 1000 punkti;
- Kvalifikācijas periods: atkarībā no Bāzes Apjoma, tiek piemēroti atšķirīgi nosacījumi:
  - Ja Bāzes Apjoms ir no 1000 līdz **4999.99 Kopējā Apjoma punktiem (TVP)**, tad pirmajā mēnesī neatkarīgajam partnerim jāpalielina Bāzes Apjoms ne mazāk kā **par 500 punktiem**, kā arī jāreģistrē **5 jauni klienti**, otrajā mēnesī – jāpalielina ne mazāk kā **par 1000 punktiem**, kā arī **5 jauni klienti**, bet trešajā mēnesī – jāpalielina ne mazāk kā **par 1500 punktiem**, kā arī **5 jauni klienti**;
  - Ja Bāzes Apjoms ir no 5000 līdz **5999.99 Kopējā Apjoma punktiem (TVP)**, tad katrā no 3 sekojošajiem mēnešiem neatkarīgajam partnerim jāuzkrāj **5500** Kopējā Apjoma punkti un jāreģistrē **5 jauni klienti**;
  - Ja Bāzes Apjoms ir no 6000 līdz **6999.99 Kopējā Apjoma punktiem (TVP)**, tad katrā no 3 sekojošajiem mēnešiem neatkarīgajam partnerim jāuzkrāj **6500** Kopējā Apjoma punkti un jāreģistrē **5 jauni klienti**;
  - Ja Bāzes Apjoms ir 7000 vai **7vairāk Kopējā Apjoma punktiem (TVP)**, tad katrā no 3 sekojošajiem mēnešiem neatkarīgajam partnerim jāuzkrāj **7500** Kopējā Apjoma punkti un jāreģistrē **5 jauni klienti**;
- Klientus ir jāreģistrē katrā no trim mēnešiem pēc kārtas jūsu kvalifikācijas periodā Klubu attīstības programmas (KAP) tīmekļa vietnē [www.prk.herbalife.lv](http://www.prk.herbalife.lv) – ne mazāk kā 5 jauni klienti katrā mēnesī. Reģistrācija tīmekļa vietnē par iepriekšējo mēnesi ir atvērta no 1. līdz 10. datumam.
- Balva Promotion ietvaros – kupons produkta iegādei 180 eiro vērtībā.
- Kuponi produkta iegādei tiks piešķirti liguma reģistrācijas valsts valūtā. Kupona izmantošanas termiņš – līdz 2026. gada 30. novembrim. Kupons būs pieejams nākamajā mēnesī pēc kvalifikācijas pabeigšanas. Neizmantotie kuponi tiks anulēti.
- Piedalīties Promotion un saņemt balvu var tikai vienu reizi.
- Neatkarīgajiem partneriem nedrīkst būt ētikas noteikumu pārkāpumi. Kvalifikācija var tikt anulēta vai pārskatīta saistībā ar neatbilstībām Herbalife neatkarīgo partneru Uzvedības noteikumiem, kas konstatētas neatkarīgajam partnerim vai zemāk esošai organizācijai un kas ietekmējušas kvalifikāciju. Neatkarīgie partneri ir personīgi atbildīgi par jebkādu nodokļu samaksu no saņemtajiem maksājumiem un dāvanām Promotion ietvaros (saskaņā ar Biznesa darbības noteikumiem, Not. «Spēkā esošās likumdošanas un noteikumu ievērošana»).



**PROMOTION**  
VISIEM SUPERVISOR

Herbalife 

**VASARAS**  
**TVEICE**

