

Herbalife<sup>®</sup>

22.01.- 24.01.

**KICK  
OFF**  
RIGA  
2027



**LATVIA  
25**

Herbalife<sup>®</sup>  
RIGA



# KVALIFIKATSIOONID

**22.**

JAANUAR  
2027

## TAB TEAM KOHTUMINE

Avatudkõigile TAB Teami liikmetele

**23.**

JAANUAR  
2027

## AKTIIVSETE SUPERVIISORITE KOOL

AvatudSuperviisoritele ja TAB Team liikmetele, kes koguvad 3 kuudjärgest 2500 kogumahupunkti

## SUPERVIISORITE KOOL

Avatudkõigile Superviisoritele, kes koguvad 3 kuuga kokku 4000 kogumahupunkti

Avatud kõigile uutele Superviisoritele  
(staatsumandatud alates 1. augustist 2026)

## KVALIFIKATSIOONIÕHTUSÖÖK

AvatudSuperviisoritele, kes koguvad mis tahes 3 kvalifikatsiooniperioodi kuuga minimaalselt 5000 kogumahupunkti

**24.**

JAANUAR  
2027

## SP-DE JA SV-DE KOOL

Avatudkõigile Sõltumatutele Partneritele ja Superviisoritele

## JUUBELIÜRITUS

Avatudkõigile Sõltumatutele Partneritele ja külalistele



## KVALIFIKATSIOONIPERIOOD: JUULI – DETSEMBER 2026

Oluline on jõuda ürituse alguseks kvalifikatsioon lõpetada.  
Tingimused võivad riigiti erineda. Täpsustage teavet.

Herbalife<sup>®</sup> 22.01.- 24.01.

**KICK  
OFF**  
RIGA  
2027



**LATVIA  
25**

Herbalife<sup>®</sup>

RIGA



**22.-24. JAANUAR 2027  
LÄTI, RIIA**



**Leon ja Irina  
Waisbein**

---

**FOUNDER'S CIRCLE, 70K**

Herbalife<sup>®</sup> 22.01.- 24.01.

**KICK  
OFF**  
RIGA  
2027



**22.-24. JAANUAR 2027  
LÄTI, RIIA**

## **Leon ja Irina Waisbein**

FOUNDER'S CIRCLE, 70K

Leonist sai sõltumatu partner enam kui 30 aastat tagasi, kui ta oli Venemaalt pärit sisserändaja. Ta alustas äri Iisraelis, jätkas seejärel Venemaal ja teistes riikides. 1990. aastate keskel jõudsid Leon ja Irina Chairman's Club tasemele ning 1997. aastal tunnistati nad maailma parimateks sõltumatuteks partneriteks. 1990. aastate lõpus, kui Venemaal oli majanduskriis ja kohalik valuuta devalveerus viiekordselt, kannatas Herbalife'i äri tõsisest kahju. Kuid need, kes tõeliselt uskusid ettevõtte toodetesse ja eesmärkidesse, ei lahkunud ärist.

Järk-järgult majandus stabiliseerus ja äri hakkas aeglaselt elavnema. Tõeline kasv algas 2007. aastal, kui 140 vene liidrit reisisid Mehhikosse, et tutvuda Tervisliku elustiili klubide tööga. Sellest ajast alates on venekeelsele turule ilmunud palju klubisid, mis kasutavad tõhusaid klientide värbamise ja hoidmise süsteeme. Teine oluline tegur selles kasvus oli täiustatud Müügi- ja turundusplaan, mis võimaldas paljudel sõltumatutel partneritel tõusta kõrgematele juhtimistasanditele. Selle tulemuseks oli suur hulk uusi kliente, sõltumatuid partnereid ja liidreid.

2009. aastal kvalifitseerusid Leon ja Irina Founder's Circle'isse, 2014. aasta jaanuaris 60K tasemele ja 2020. aasta mais 70K tasemele. „Meie edu on lahutamatu osa kogu Ettevõtte edust ja me oleme optimistlikud Herbalife'i äri tuleviku suhtes kogu maailmas.“

Kirjeldatud sissetulekud kehtivad 1 % Herbalife sõltumatute partnerite kohta, kes on müügi liidrid. Lisainfo saamiseks Herbalife'i poolt sõltumatutele partneritele makstavate võimalike sissetulekute kohta tutvuge iga-aastase keskmiste sissetulekute aruandega, mis on avaldatud veebilehtedel Herbalife.lv ja lv.MyHerbalife.com.