

Herbalife[®]

22.01.- 24.01.

**KICK
OFF**
RIGA
2027



**LATVIA
25**

Herbalife[®]
RIGA



KVALIFIKĀCIJAS

22.

**JANVĀRIS
2027**

TAB TEAM TIKŠANĀS

Atvērts visiem TAB Team

23.

**JANVĀRIS
2027**

AKTĪVO SUPERVISOR SKOLA

Atvērts visiem Supervisor un TAB Team, kuri uzkrājuši 2500 Kopējā Apjoma punktus 3 mēnešus pēc kārtas.

SUPERVISOR SKOLA

Atvērts visiem Supervisor, kuri uzkrājuši 4000 Kopējā Apjoma punktus summāri 3 mēnešos

Atvērts visiem jaunajiem Supervisor (statuss piešķirts no 2026. gada 1. augusta)

KVALIFIKĀCIJAS VAKARIŅAS

Atvērts visiem Supervisor, kuri uzkrājuši ne mazāk kā 5000 Kopējā Apjoma punktus jebkuros 3 mēnešos kvalifikācijas periodā

24.

**JANVĀRIS
2027**

SKOLA VISIEM NP UN SP

Atvērts visiem neatkarīgajiem partneriem un Supervisor

JUBILEJAS PASĀKUMS

Atvērts visiem neatkarīgajiem partneriem un viesiem



KVALIFIKĀCIJAS PERIODS: 2026. GADA JŪLIJS - DECEMBRIS

Svarīgi paspēt pabeigt kvalifikāciju līdz pasākuma sākumam.
Nosacījumi var atšķirties katrā valstī. Lūdzu, precizējiet informāciju.

Herbalife[®] 22.01.- 24.01.

**KICK
OFF**
RIGA
2027



**LATVIA
25**

Herbalife[®]
RIGA



**2027. GADA 22.-24. JANVĀRIS
LATVIJA, RĪGA**



**Leons un Irina
Vaisbeini**

FOUNDER'S CIRCLE, 70K

Herbalife[®] 22.01.- 24.01.

**KICK
OFF**
RIGA
2027



**2027. GADA 22.-24. JANVĀRIS
LATVIJA, RĪGA**

Leons un Irina Vaisbeini

FOUNDER'S CIRCLE, 70K

Leons kļuva par neatkarīgo partneri pirms vairāk nekā 30 gadiem, būdams imigrants no Krievijas. Viņš uzsāka biznesa darbību Izraēlā, pēc tam Krievijā un citās valstīs. 1990. gadu vidū Leons un Irina sasniedza Chairman's Club līmeni, un 1997. gadā tika atzīti par neatkarīgajiem partneriem Nr. 1 pasaulē. 1990. gadu beigās, kad Krievija piedzīvoja ekonomisko krīzi un vietējā valūta zaudēja savu vērtību piekārt, Herbalife biznesam tika nodarīts nopietns kaitējums. Taču cilvēki, kuri patiesi ticēja kompānijas produktiem un mērķiem, palika biznesā.

Pakāpeniski ekonomika stabilizējās, un bizness sāka lēnām atdzīvoties. Patiesa izaugsme sākās 2007. gadā, kad 140 krievvalodīgie līderi devās uz Meksiku, lai iepazītos ar Veselīga dzīvesveida klubu darbību. Kopš tā laika krievvalodīgo tirgū ir parādījušies daudzi Klubi, kuros darbojas efektīva klientu piesaistīšanas un noturēšanas sistēma. Vēl viens ļoti svarīgs izaugsmes faktors bija uzlabotais Pārdošanas un mārketinga plāns, kas ļāva daudziem neatkarīgajiem partneriem sasniegt nākamās līderu līmeņus. Tas noveda pie liela skaita jaunu klientu, neatkarīgo partneru un līderu parādīšanās.

2009. gadā Leons un Irina kvalificējās Founder's Circle, 2014. gada janvārī - 60K līmenim, bet 2020. gada maijā - 70K līmenim. „Mūsu panākumi ir neatņemama daļa no visas kompānijas panākumiem, un mēs ar optimismu raugāmies uz Herbalife biznesa nākotni visā pasaulē.”

Norādītie ienākumi attiecas uz 1 % no Herbalife neatkarīgajiem partneriem, kuri ir pārdošanas līderi. Lai iegūtu papildu informāciju par neatkarīgo partneru iespējamiem ienākumiem, lūdzu iepazīstīties ar ikgadējo pārskatu par vidējo atalgojuma līmeni, ko izmaksā Herbalife, kas publicēts tīmekļa vietnēs Herbalife.lv un lv.MyHerbalife.com.