

# BIZNESĀ ATTĪSTĪBAS PROGRAMMA

2023



# BIZNESA ATTĪSTĪBAS PROGRAMMA (BAP)



- KVALIFIKĀCIJAI BAP LĪMENIM, NEPIECIEŠAMS UZKRĀT NE MAZĀK KĀ 500 PERSONĪGI IEGĀDĀTĀ APJOMA PUNKTUS
- KĀ KLIENTU JŪS VARAT IESKAITĪT SAVUS KLIENTUS, PRIVILĪĢĒTOS KLIENTUS UN NEATKARĪGOS PARTNERUS LĪDZ SUPERVISOR STATUSAM

# PROMOTION – BIZNESA ATTĪSTĪBAS PROGRAMMA

PROMOTION ATVĒRTS VISIEM RSM REĢIONA  
NEATKARĪGAJIEM PARTNERIEM UN SUPERVISOR



**KVALIFIKĀCIJAS MĒNEŠI:**  
2023. GADA JANVĀRIS, FEBRUĀRIS,  
MARTS, APRĪLIS, MAIJS

**PALIELINIET BIZNESA ATTĪSTĪBAS  
PROGRAMMAS LĪMENI ATTIECĪBĀ PRET  
IEPRIEKŠĒJO MĒNESI UN SAŅEMIET DĀVANĀ  
KUPONU PRODUKTA IEGĀDEI!**

**LĪMEŅA PALIELINĀJUMAM OBLIGĀTI JĀIETVER  
APJOMA PALIELINĀJUMS ATTIECĪBĀ PRET  
IEPRIEKŠĒJO MĒNESI!**

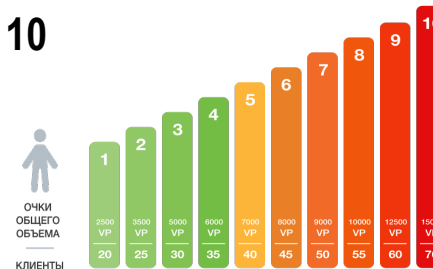
**LĪMENIS**  
STARTA, SĀKUMA, BĀZES



**38€**

**KUPONS PRODUKTA  
IEGĀDEI VIETĒJĀ VALŪTĀ**

**LĪMENIS**  
1 - 10



**76€**

**KUPONS PRODUKTA  
IEGĀDEI VIETĒJĀ VALŪTĀ**

PAR **KATRU** LĪMEŅA PALIELINĀJUMU JŪS SAŅEMSIET  
KUPONU PRODUKTA IEGĀDEI!

\* Kuponi neatkarīgajiem partneriem tiks izmaksāti Līguma reģistrācijas valsts vietējā valūtā  
Kuponi dažādu līmeņu sasniegšanai summējas (ne vairāk kā 3 līmeņi 1 mēnesī).

# PROMOTION – BIZNESA ATTĪSTĪBAS PROGRAMMA

## Jautājumi un atbildes

- **Vai tiks ņemts vērā iepriekšējā mēneša līmenis, ja atskaite netika nosūtīta? Vai arī šajā gadījumā pieaugums tiks uzskatīts attiecībā pret nulli?**

Saskaņā ar Promotion nosacījumiem, līmeņa paaugstināšanā obligāti jābūt ietvertam apjoma pieaugumam attiecībā pret iepriekšējo mēnesi. Tāpēc ir nepieciešams palielināt apjomu attiecībā pret iepriekšējo mēnesi. Piemēram:

2023. gada mēnesis	Janvāris	Februāris	Marts
BAP līmenis	0	2	3
Punktu apjoms, klienti, atskaite	3500 TV (500 PPV) + 25 klienti, atskaite <b>nav nosūtīta</b>	3500 TV (500 PPV) + 25 klienti, atskaite <b>ir nosūtīta</b>	5000 TV (500 PPV) + 30 klienti, atskaite <b>ir nosūtīta</b>
Līmenis, kupons	BAP līmenis nav peišķirts, jo netika nosūtīta atskaite	Kupons <b>netiek peišķirts</b> , nav līmeņa palielinājuma attiecībā pret iepriekšējo mēnesi, neskatoties uz to, ka palielināts BAP līmenis	Kupons <b>tiek peišķirts</b> , ir BAP līmeņa un apjoma palielinājums

- **Vai tiks ieskaitīts pagājušā mēneša līmenis, ja nebūs izpildīta 500 PPV prasība? Vai arī šajā gadījumā pieaugums tiks uzskatīts attiecībā pret nulli?**

Saskaņā ar Promotion nosacījumiem, līmeņa paaugstināšanā obligāti jābūt ietvertam apjoma pieaugumam attiecībā pret iepriekšējo mēnesi. Tāpēc ir nepieciešams palielināt apjomu attiecībā pret iepriekšējo mēnesi. Piemēram:

2023. gada mēnesis	Janvāris	Februāris	Marts
BAP līmenis	0	2	3
Punktu apjoms, klienti	3500 TV (0 PPV) + 25 klienti	3500 TV (500 PPV) + 25 klienti	5000 TV (500 PPV) + 30 klienti, atskaite <b>ir nosūtīta</b>
Līmenis, kupons	BAP līmenis nav peišķirts, jo netika izpildīts 500 PPV nosacījums	Kupons <b>netiek peišķirts</b> , nav līmeņa palielinājuma attiecībā pret iepriekšējo mēnesi, neskatoties uz to, ka palielināts BAP līmenis	Kupons <b>tiek peišķirts</b> , ir BAP līmeņa un apjoma palielinājums

- **Ko darīt, ja klientu skaits neatbilda BAP līmeņa apjomam? Kā šajā gadījumā tiks izskatīta kvalifikācija?**

Saskaņā ar Promotion nosacījumiem, līmeņa paaugstināšanā obligāti jābūt ietvertam apjoma pieaugumam attiecībā pret iepriekšējo mēnesi. Tāpēc ir nepieciešams palielināt apjomu attiecībā pret iepriekšējo mēnesi. Piemēram:

2023. gada mēnesis	Janvāris	Februāris	Marts
BAP līmenis	2	5	8
Punktu apjoms, klienti	7000 TV (500 PPV) + 25 klienti	7000 TV (500 PPV) + 40 klienti	10000 TV (500 PPV) + 55 klienti, atskaite ir nosūtīta
Līmenis, kupons	Peišķirts BAP 2. līmenis, jo punktu skaits atbilst BAP 2. līmenim.	Kupons <b>netiek peišķirts</b> , nav līmeņa palielinājuma attiecībā pret iepriekšējo mēnesi, neskatoties uz to, ka palielināts BAP līmenis	Начислено 240\$ (3 ваучера по 80\$), есть увеличение уровня ПРБ и объема

# PROMOTION – BIZNESA ATTĪSTĪBAS PROGRAMMA

## Jautājumi un atbildes

- **Kā es varu kvalificēties janvārī, ja esmu jauns neatkarīgais partneris vai man nav apjoma 2022. gada decembrī?**

Lai kvalificētos Promotion 2023. gada janvārī, jums 2023. gada janvārī ir jānopelna ne mazāk kā 500 Personīgi iegādātā apjoma punkti (PPV) un jāreģistrē 5 klienti. Tādējādi Jūs palielināsiet Biznesa attīstības programmas līmeni no nulles līdz Starta līmenim.

- **Kā es varu kvalificēties, ja pagājušajā mēnesī man bija apjoms, bet es neesmu reģistrējis Biznesa attīstības programmas līmeni tīmekļa vietnē [prk.herbalife.com](http://prk.herbalife.com)?**

Ja pagājušajā mēnesī nebija līmeņa reģistrācijas, palieliniet apjomu atbilstoši nākamajam BAP līmenim un reģistrējiet nepieciešamo klientu skaitu. Piemēram, ja pagājušajā mēnesī jums bija 2500 punkti, bet nebija līmeņa reģistrācijas, šajā mēnesī jums ir jāuzkrāj ne mazāk kā 3500 punkti un jāreģistrē 30 klienti, lai kvalificētos.

- **Kā es varu kvalificēties, ja pagājušajā mēnesī mans apjoms neatbilda nevienam BAP līmenim (bija mazāks par 500 punktiem)?**

Tādā gadījumā, lai kvalificētos, jums tikai jāsasniedz Starta līmenis pašreizējā mēnesī. Piemēram, ja jūsu apjoms decembrī bija 350 PPV, lai kvalificētos Promotion 2023. gada janvārī, jums 2023. gada janvārī ir jāuzkrāj ne mazāk kā 500 Personīgi iegādātā apjoma (PPV) punkti un jāreģistrē 5 klienti. Tādējādi Jūs palielināsiet Biznesa attīstības programmas līmeni no nulles līdz Starta līmenim.

- **Kupons tiks piešķirts tikai ar pirmo līmeņa palielinājumu. Ko nozīmē “pirmais” BAP līmeņa palielinājums?**

Ja kvalifikācijas perioda laikā **atkārtoti** sasniegsiet to pašu BAP līmeni, kupons tiks piešķirts tikai par pirmo līmeņa palielinājumu. Piemēram:

2023. gada mēnesis	Janvāris	Februāris	Marts	Aprīlis
BAP līmenis	1	3	1	2
		Piešķirti 2 kuponi par palielinājumu no 1. uz 2. un no 2. uz 3. līmeni.	Kupons <b>netiek piešķirts</b> , nav līmeņa palielinājuma	Kupons <b>netiek piešķirts</b> , 2. līmenis jau bija sasniegts Promotion kvalifikācijas perioda ietvaros

- **Kuponi par dažādu līmeņu sasniegšanu summējas, bet ne vairāk kā 3 līmeņi 1 mēneša laikā. Ko tas nozīmē?**

1 mēnesī var saņemt ne vairāk kā 3 kuponus par BAP līmeņa palielinājumu. Piemēram:

2023. gada mēnesis	Janvāris	Februāris	Marts	Aprīlis
BAP līmenis	Sākuma	1	5	9
		Piešķirti 2 kuponi par Starta, Sākuma līmeņa palielinājumu līdz Bāzes līmenim, no Bāzes līmeņa līdz 1. līmenim.	Noticis palielinājums par 4 līmeņiem. Piešķirti 3 kuponi, jo saskaņā ar Promotion nosacījumiem, kuponus var piešķirt ne vairāk kā par 3 līmeņu palielinājumu.	Noticis palielinājums par 4 līmeņiem. Piešķirti 3 kuponi, jo saskaņā ar Promotion nosacījumiem, kuponus var piešķirt ne vairāk kā par 3 līmeņu palielinājumu.

# PROMOTION – BIZNESA ATTĪSTĪBAS PROGRAMMA

## Dāvanas

- Dāvana par Promotion nosacījumu izpildi ir kupons Herbalife Nutrition produkta iegādei.
- Kuponus var izmantot tikai Herbalife Nutrition produkta iegādei. Kuponu izmantošanas nosacījumi katrā valstī var būt atšķirīgi.
- Kupons tiks piešķirts TIKAI pēc pirmā līmeņa palielinājuma kvalifikācijas periodā.
- Kuponi par dažādu līmeņu sasniegšanu summējas (ne vairāk kā 3 līmeņi 1 mēnesī). Piemēram, ja martā tika sasniegts 1. līmeni un aprīlī sasniegts 6. līmenis, kupons tiks ieskaitīts tikai par palielinājumu no 1. līmeņa līdz 4. līmenim.
- **Neatkarīgo partneru kuponi tiks ieskaitīti līguma reģistrācijas valsts valūtā.**
- **Kupons par Starta, Sākuma vai Bāzes līmeņa sasniegšanu ir 38 eiro.**
- **Kupons par jebkura līmeņa sasniegšanu no 1. līdz 10. līmenim ir 76 eiro.**
- **Kuponu saņemšanas periods – no 15.02.2023 līdz 31.08.2023.** Pēc šī perioda kuponi nebūs derīgi.
- Neatkarīgie partneri ir personīgi atbildīgi par visu nodokļu samaksu saistībā ar saņemtajām izmaksām un dāvanām Promotion ietvaros (Neatkarīgā partnera Uzvedības noteikumi, Not. 8G). Visas kvalifikācijas tiks papildus pārbaudītas pirms kupona izmaksas.

# PROMOTION – BIZNESA ATTĪSTĪBAS PROGRAMMA

## Promotion nosacījumi

- Promotion atvērts visiem RSM reģiona neatkarīgajiem partneriem un Supervisor.
- Promotion periods: 2023. gada janvāris – maijs.
- 2023. gada janvārim bāzes periods ir 2022. gada decembris. 2023. gada janvāra apjoms tiks salīdzināts ar 2022. gada decembra apjomu. Turpmākajiem mēnešiem bāzes periods ir iepriekšējais BAP līmenis.
- Biznesa attīstības programma (BAP) - jauna klientu un apjomu uzskaites sistēma tīmekļa vietnē [prk.herbalife.ru](http://prk.herbalife.ru)
- Neatkarīgā partnera kvalifikācijai tiek ņemta vērā Personīgi iegādātā apjoma punktu un zemāk esošās Organizācijas apjoma punktu (PPV un DLV) summa, kā arī klienti, kas norādīti ikmēneša atskaitē KAP tīmekļa vietnē;
- Supervisor kvalifikācijai tiek ņemti vērā Kopējā apjoma punkti (TVP), kā arī klienti, kas norādīti ikmēneša atskaitē KAP tīmekļa vietnē. Kvalifikācijai tiek ņemts vērā Kopējais apjoms. Kopējais apjoms ir jūsu Personīgi iegādātā apjoma, jūsu zemāk esošo neatkarīgo partneru un Priviliģēto klientu apjomi, kā arī jūsu kvalificējošo Supervisor apjoms ar pagaidu 50% atlaidi (t.i., Grupas apjoms).
- Kvalifikācijai jebkuram BAP līmenim, jums ir jābūt vismaz 500 Personīgi iegādātā apjoma punktiem.
- Kā klientus jūs varat pieskaitīt savus klientus, Priviliģēto klientus un neatkarīgos partnerus līdz pat Supervisor statusam.

# BIZNESĀ ATTĪSTĪBAS PROGRAMMA

2023

